

На рынке главное - партнерство

Развитие российского рынка заказных разработок оценивается в статье с двух сторон: с точки зрения руководителя компании-разработчика и [[преподавателя университета]].

В последние годы на российском рынке информационных технологий наблюдается заметное оживление.

Если 5–7 лет назад было время расцвета системных интеграторов, и в России почти не было предприятий, которые вели бы разработки аппаратуры, то теперь центр тяжести смещается в сторону рынка заказных разработок. Появились компании-разработчики и появились заказы, причем не только в России, но и из-за рубежа.

Не открою военной тайны, если скажу, что ВМФ России начал заказывать строительство морских судов. В Санкт-Петербурге, например, строят фрегаты, для каждого из которых требуются электронные системы и оборудование. Только это открыло целый рынок приложений, а есть еще и много других примеров.

Вообще, когда речь идет о разработке сложных, наукоемких изделий, российские компании чаще всего выигрывают у зарубежных, потому что нашим разработчикам обычно заказывают то, за что другие не берутся. Если же есть необходимость в серийном производстве каких-либо несложных, рядовых устройств, то российские производители заведомо проигрывают иностранным компаниям, которые могут сделать это, по крайней мере, быстрее.

Сильная сторона нашей компании — математика. Специалисты «Ланит-Терком» имеют не только инженерное, но и математическое образование. У нас большие возможности в области заказных аппаратных разработок с нетривиальными алгоритмами. В сотрудничестве с нашей компанией работают студенты, аспиранты, преподаватели математико-механического факультета, а также кафедр системного программирования и теоретической кибернетики Санкт-Петербургского университета. Кстати, конкурс на математико-механический факультет СПбГУ продолжает расти. В университете сохраняется высокий уровень обучения, и сейчас, равно как 10 или 20 лет назад, у нас много талантливых студентов. Например, наши студенты дважды становились чемпионами мира по программированию. Своими успехами в области программирования вправе гордиться и студенты Санкт-Петербургского института точной механики и оптики.

Что касается общего уровня технического образования в стране, то это болезненный и непростой вопрос. Уровень подготовки очень неоднородный. Есть серьезные школы уровня СПбГУ, Политехнического университета, ЛЭТИ: только в Санкт-Петербурге каждый год полу чают дипломы 400—500 программистов очень высокого профессионального уровня. Но вместе с тем во многих других учебных заведениях качество образования отстает от современных требований. Тех же программистов готовят сегодня даже в непрофильных вузах, и большинство молодых специалистов имеют очень невысокий уровень подготовки.

Заработная плата хороших специалистов уже в первые полгода после окончания вуза составляет порядка 1000 долл. Отрадно, что прекратилась «утечка мозгов» за границу. Напротив, многие возвращаются, потому что и в России теперь можно хорошо зарабатывать. Нам часто приводят в пример программистов из Индии. На самом деле, в подавляющем большинстве, они специализируются на сопровождении чужих программ, работают на уровне кодировщиков. Ну а выигрышными качествами российских программистов по праву считаются креативность и созидательность. И наша задача в том, чтобы свои сильные стороны всемерно развивать.

В прошлом году была принята государственная программа в области образования, очень обоснованная, на мой взгляд. Теперь дело за ее грамотной реализацией. Остро стоит вопрос пересмотра системы оплаты труда преподавателей и научных работников. Поясню на своем примере: я — директор института, профессор, зав. кафедрой, доктор физико-математических наук, получаю около 7 тыс. рублей в месяц. И это при том, что наш университет, как, например, и Эрмитаж, считается национальным достоянием, и зарплата сотрудников на 50% выше, чем в других вузах...

Что мешает конкурентоспособности наших разработок в сравнении с зарубежными? Что нужно сделать, чтобы сократилось время выхода разработок на рынок? Да, time to market — это главное требование дня. Сейчас мы все платы заказываем в Южной Корее (к сожалению, в России мы не нашли производителей высококачественных печатных плат по приемлемым ценам). Мы посылаем gerber-файлы и получаем готовые платы, которые затем используем в производстве. Услуги BGA-монтажа в Санкт-Петербурге предоставляют лишь три-четыре контрактных производителя, разумеется, по ценам монополистов. Есть заводы, охотно принимающие заказы на крупносерийное производство (партиями от 10 тыс. шт.), но средне- и тем более мелкосерийного производства практически нет. Рынок производства еще не стал массовым, он только «поднимается с колен» и еще должен сформироваться...

Самые актуальные проблемы отрасли — таможенные барьеры. У нас был договор с одной финской компанией, в соответствии с которым разработку мы проводили в России, а заказы на производство размещали в Финляндии. Потом, когда платы были изготовлены, мы два месяца не могли получить их на таможне. Партнеры отправили нам заказ почтой DHL, а в итоге нам пришлось оплачивать хранение товара за все то время, пока с нас требовали бесчисленное множество бумаг и документов. Таможенные органы не имеют никаких обязательств. И российским компаниям очень сложно работать с зарубежными партнерами, которых отпугивают наши таможенные и прочие бюрократические процедуры.

В завершение хотелось бы сказать о том, как важно, чтобы в России покупали российскую продукцию. Отечественным производителям необходима государственная поддержка. Причем речь идет о поддержке настоящих производителей, а не тех, которые занимаются отверточной сборкой и за кем сейчас на рынке численное преимущество. Понятно, что любой западный контракт сейчас выгоднее, чем российский. И по объемам, и по ценам. Но, тем не менее, я считаю, что мы должны поддерживать друг друга и стремиться к партнерству. Процесс должен быть двусторонним: российские заказчики должны быть нацелены на то, чтобы размещать заказы на производство в России, а российские производители не должны пренебрегать заказами от отечественных разработчиков. Это будет способствовать подъему и развитию российской промышленности более быстрыми темпами...